

Nous recherchons pour notre client, acteur reconnu dans la rénovation et la distribution de vitrages et de menuiseries aluminium, un Technico-commercial sédentaire.

Technico commercial menuiserie aluminium H/F réf 991241

Votre mission :

Rattaché à l'activité Menuiserie Aluminium, vous assurez une présence commerciale sédentaire tout en proposant des solutions techniques en menuiseries aluminium (fenêtres, portes, volets roulants, ...) et en préparant les dossiers à destination de la production.

Vous êtes en charge d'animer un portefeuille clients en identifiant leurs besoins techniques et financiers afin de transmettre les offres adéquates puis de valider la faisabilité et les délais (vous vous assurez aussi de la disponibilité des produits).

Vous avez pour mission de négocier les prix en accord avec la politique commerciale en vigueur et d'élaborer les devis (accès au CRM pour une meilleure connaissance des clients). Vous assurez la formalisation de la commande client dans les délais convenus.

Vous êtes en relation avec le Technico-commercial sénior pour la vente ainsi que l'Ordonnancier pour le lancement en fabrication des commandes.

Votre profil :

Nous recherchons un candidat idéalement diplômé d'un Bac +2 minimum (BTS/IUT) qui justifie d'une expérience équivalente dans le domaine de l'aluminium. Vous maîtrisez la gamme Technal ainsi que les différentes techniques de vente.

Dynamique, bon communicant, vous démontrez de bonnes capacités de gestionnaire et d'organisateur. Vous souhaitez vous investir au sein d'une société en plein développement.

Conditions d'emploi :

Type de contrat : CDI

Poste basé à Bordeaux (33)

Salaire: 22 - 24 K? + variable

Référence :
13122412430

Publiée le :
24/12/13

Entreprise :
Hays Executive

Région
Aquitaine

Secteur
Bâtiment

Type de poste
- Temps plein
- CDI