

**M. Gary**  
**77310 ST FARGEAU PONTIERRY**



Né(e) en 1968  
Réf: 2001131042 - expert(e)

## COMMERCIAL

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**1988** : Bac  
Baccalauréat G2 \_Comptabilité

**1987** :  
BAFA - BAFD

### Expériences professionnelles

---

**2007 à ce jour** : Responsable Commercial chez Chimirec ? Environnement (société De Gestion Des Déchets Industriels)  
? Gestion autonome des secteurs 77/10/45  
? Chiffre d'Affaires 2008 : 700 000?  
? Chiffre d'Affaires 2018: 1,6M?

**2002 - 2007** : Technico-Commercial chez Hilti ? Société De Fournitures Du Btp  
? Responsable des secteurs 75 et 91  
? Chiffre d'Affaires : 350 K?/an

**2000 - 2001** : Attaché Commerciale chez Le Froid Gourmand, Ets Lelievre  
Développement des compétences métiers de commercial terrain

**1998 - 2000** : Démarcheur Livreur chez Dhl Worldwide Express Transport  
? Lien privilégié avec le client  
? Suivi client  
? Prospection et négociation client

**1994 - 1998** : Gestionnaire Clients chez Cws - Société D'hygiène Sanitaire Et Tapis Propreté  
? Service après-vente  
? Gestion des plannings  
? Gestion entrepôts et stocks

**1987 - 1994** : Vente textile et primeur sur les marchés de Montrouge  
Gestion de la relation avec le client

**1987 - 1994** : Animateur et Directeur de Centre de vacances  
Gestion des équipes et des vacanciers  
? Activités pour les vacanciers  
? Gestion administrative et financière d'un centre de vacances

### Logiciels

---



## Atouts et compétences

---

Prospection - Gestion d'un portefeuille client :

Etude et création de fichiers clients

Recherche de nouveaux clients

Suivi et fidélisation du portefeuille clients

Gestion de mon agenda : optimiser les déplacements ? meilleur rapport clients/distances

Contact téléphonique, accroche commerciale, prise de rendez-vous

Ecoute - évaluation du besoin client ? conseils personnalisés

Négociation des tarifs en fonction de la prestation évaluée

Réalisation des devis, relance et transformation en bon de commande

Interface entre le client et les services du groupe

Récupération des échus

## Centres d'intérêts

---

Sports automobiles Cyclisme (pratique VTT)