

Né en 1976  
**75012 Paris**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1212111132**

## Chargé d'affaires

### Ma recherche

---

Je recherche un CDI, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

### Formations

---

**2002 :**

licence marketing appliquée maison laffitte 78

**2001 :**

bts action commerciale itevec st germain en laye 78

**2000 :**

bts techni commerciale domotique lycée maximilien perret 94 vincennes

**1997 :**

baccalauréat s lycée alain vésinet 78

### Expériences professionnelles

---

**2010 - 2010 :**

Ingénieur chargé / Ingénieure chargée d'affaires du BTP

depuis sarl société sgb paris 75 gérant associé o responsable affaires études techniques, négociations commerciales avec fournisseurs, sous traitants, clients professionnelles et particuliers, o pilotage chefs de chantier et différents intervenants chantier (architectes, ingénieurs...) et suivi chantiers, o gestions administratives et commerciales, élaboration des devis et facturation, o expertise et diagnostique technique sur terrain, o rendez vous clientèle, service après vente.

**2006 - 2006 :**

Chargé / Chargée d'affaires de la construction

sarl dream batiment chatou 78 gérant associé o développement commercial, gestion marketing, fidélisation clientèles. o prospection clientèles, cibler et choisir des outils et plan d'action o création d'une équipe d'exécution des travaux, management des équipes, dynamiser, motiver et responsabiliser collaborateurs

**2004 - 2004 :**

Spécialiste management soutien logistique intégré et maintien en condition operationnelle

sarl mégabat paris 75 pilote chantier o logistique et organisation chantier, gestion administrative des projets. o accompagnement et développement des relations clients

**2003 - 2003 :**

Magasinier / Magasinière de dépôt d'entreprise du BTP

kiloutou courbevoie 92 commercial o gestion commerciale, organisation et mise en valeur de l'espace de vente,

**2002 - 2002 :**

Conseiller commercial professionnel / Conseillère commerciale professionnelle secteur bancaire  
semi asnières sur seine 92 technico commerciale en alternance o gestion commerciale des fournisseurs et  
clients grands comptes (france et afrique du nord) o négociation, suivi et fidélisation clientèle

**Langues**

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

**Atouts et compétences**

---

- Maîtrise Word, Excel, Outlook, EPB, mediabat et l'outil Internet
- Connaissances techniques second oeuvre et gros oeuvre.

**Permis**

---

Permis Permis A et B