

Né en 1976
75012 Paris
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 1212111132

Chargé d'affaires

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

Formations

2002 :

licence marketing appliquée maison laffitte 78

2001 :

bts action commerciale itevec st germain en laye 78

2000 :

bts techni commerciale domotique lycée maximilien perret 94 vincennes

1997 :

baccalauréat s lycée alain vésinet 78

Expériences professionnelles

2010 - 2010 :

Ingénieur chargé / Ingénieure chargée d'affaires du BTP

depuis sarl société sgb paris 75 gérant associé o responsable affaires études techniques, négociations commerciales avec fournisseurs, sous traitants, clients professionnelles et particuliers, o pilotage chefs de chantier et différents intervenants chantier (architectes, ingénieurs...) et suivi chantiers, o gestions administratives et commerciales, élaboration des devis et facturation, o expertise et diagnostique technique sur terrain, o rendez vous clientèle, service après vente.

2006 - 2006 :

Chargé / Chargée d'affaires de la construction

sarl dream bâtiment chatou 78 gérant associé o développement commercial, gestion marketing, fidélisation clientèles. o prospection clientèles, cibler et choisir des outils et plan d'action o création d'une équipe d'exécution des travaux, management des équipes, dynamiser, motiver et responsabiliser collaborateurs

2004 - 2004 :

Spécialiste management soutien logistique intégré et maintien en condition opérationnelle

sarl mégabat paris 75 pilote chantier o logistique et organisation chantier, gestion administrative des projets. o accompagnement et développement des relations clients

2003 - 2003 :

Magasinier / Magasinière de dépôt d'entreprise du BTP

kilotoutou courbevoie 92 commercial o gestion commerciale, organisation et mise en valeur de l'espace de vente,

2002 - 2002 :

Conseiller commercial professionnel / Conseillère commerciale professionnelle secteur bancaire
semi asnières sur seine 92 technico commerciale en alternance o gestion commerciale des fournisseurs et clients grands comptes (france et afrique du nord) o négociation, suivi et fidélisation clientèle

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Maîtrise Word, Excel, Outlook, EPB, mediabat et l'outil Internet
- Connaissances techniques second oeuvre et gros oeuvre.

Permis

Permis Permis A et B