

Né le 08/09/1972

94320 Thiais

Plus de 10 ans d'expérience

Réf : 1310081808

Chef de secteur/ conducteur de travaux

Objectifs

Je souhaite apporter mes compétences de gestion de projets ou d'un service technique ou commercial, mes différentes formations m'ont permis de m'adapter rapidement à l'entreprise et de répondre aux objectifs de rentabilités, de chantier ou d'installation, gestion d'une équipe technique.

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur toute la région Ile de France avec une rémunération entre 2500 et 3000 euros, dans le Bâtiment.

Formations

2014 :

master 1 achat greta (75)

2007 :

achat en sous traitance cegos paris (75)

2005 :

ingénieur commercial par correspondance educatel (76)

2004 :

assistant logistique jade sifor oise beauvais (60)

1992 :

b.a.c. maintenance des systèmes automatisés lycée professionnel de méru (60)

Expériences professionnelles

2010 - 2010 :

Responsable sécurité informatique

métalogic ssii services en ingénierie informatique clichy (92) étude audit formation maintenance assistance déploiement câblage gestionnaire de parc informatique et logistique société générale, computa center, natixis, pôle emploi, gdf, total, cnp assurance mes missions suivis et dispatching du matériel informatique pour lancement en destruction, envois en s.a.v. et suivis des retours, gestion du matériel en quarantaine, réalisation des statistiques sur les assets et retours, gestion des livraison des assets pour interventions sur site, saisie des tickets d'installation et de récupération des assets, saisie de tickets d'intervention, mise jour du parc informatique, gestion des incidents, gestion des retours de matériel informatique.

2008 - 2010 :

Attaché commercial / Attachée commerciale en énergies renouvelables

active energie vente de produits énergie renouvelable verneuil en halatte (60) vente et installation de porte automatique, barrière levante, rideaux métalliques gérant ca réalisé 110k€/an mes missions proposition de solution clé en main en vue de réduire la facture d'énergie, vente de contrat de maintenance, suivis et gestion des contrats de maintenance, suivis de chantiers, prospection, mise en place de la stratégie commerciale, étude

les besoins des clients, recrutement et gestion de l'équipe technique et commerciale (10 personnes),

2004 - 2008 :

Magasinier / Magasinière gestion de matériels -armée-

boon edam commerce d'équipements électroniques garges lès gonesse (95) installation de portes automatiques et contrôles d'accès responsable acheteur / approvisionneur valeur du stock 150k€ mes missions gestion des stocks (optimisation des achats consommables, outillages et produits pour le stock, saisie des entrées et sorties), recherches de fournisseurs et de sous traitants (sourcing, référencement, notation, négociation, contrôle des factures), gestion et organisation du transport, rédaction des devis, organisation des interventions sur site, organisation de la sous traitance et interventions sur sites, achat de pièce sur plan.

2002 - 2004 :

Magasinier / Magasinière gestionnaire de stocks

missions et intérim delsey société baldwin contrôleur de gestion des stocks mes missions réajustement des stocks, contacts téléphoniques avec les magasins et distributeurs (france et étranger), préparation des plannings de chargements, gestion des stocks/achats de pièces l'international et national, traitement des bons de commandes, gestion des expéditions et réceptions

2000 - 2002 :

Préparateur / Préparatrice en pharmacie hospitalière

lemaître vascular chirurgie vasculaire neuilly en thelle (60) vente de produits et matériel pharmaceutique responsable entrepôt mes missions suivis des mouvements des stocks informatiques (entrées, sorties, inventaire, transferts), gestion des retours, saisie des commandes, organisation des livraisons, rédaction d'eur1, atr, cmr et proforma, négociation des tarifs transports, prévision des ventes en fonction d'un historique

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

MANAGEMENT :

- Animation, direction et organisation des équipes techniques et commerciales
- Respect de la législation sociale
- Application des directives de la Direction des ressources humaines
- Proposition et mise en oeuvre de mesures correctives aux fins de respecter les obligations légales, réglementaires et contractuelles
- Recrutement, formation, accompagnement terrain

EXPLOITATION / PLANIFICATION :

- Elaboration et proposition des chiffrages des devis et/ou travaux supplémentaires.
- Réalisation et suivi des budgets de fonctionnement et d'investissement
- Rédaction du cahier des charges des prestations en adéquation avec les contrats de sous-traitance (suivi et contrôle).
- Gestion prévisionnelle des plannings des projets et des contrats
- Déploiement des pc/ téléphonie
- Gestion des incidents

COMMERCIALISATION :

- Proposition d'offres commerciales en réponse aux demandes de travaux des clients
- Optimisation des coûts et amélioration de la qualité de services
- Développement du périmètre des prestations sur le site
- Fidélisation de la clientèle existante (directe et indirecte).
- Négociation des accords de partenariat
- Développement de la force de ventes directes et indirectes

Informatiques :

- Outils logiciels de Gestion: Ciel, Produflex
- ERP : ERP EXPENSE, ERP NAVISION, logiciel IWS, BAMAKO et JBA, SAX, BA et CCconnect, WAPITI, Qualiparc
- Bureautique : Word, Excel, Powerpoint

Centres d'intérêts

Sport : course à pied, football

Voyages : Caraïbes, Europe

Hobbies : Cinéphile et sorties (musée et concert)

Lecture : romans et psychologie