

M. Laurent
01340 Malafretaz



Né(e) en 1980
Réf: 2101121256 - expert(e)

Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans les Services Commerciaux.

Formations

2006 : Formation
Formation Chef de Rayon Castorama Viriat

1998 : CAP à Les Compagnons du Devoir sur Lyon
CAP Charpente bois

1996 : BEP à Lycée André CUZIN Caluire
Niveau BEP Topographie

Expériences professionnelles

09/2014 - 11/2014 : Technico-commercial chez Schluter-systems sur Villeneuve Sur Verberie
07/2013 - 12/2013 : Responsable magasin chez Tereva sur Bourg-en-bresse
09/2012 - 10/2012 : Responsable libre-service chez Big Mat Maître sur Mézériat
03/2012 - 08/2012 : Commercial sédentaire chez Samse sur St Denis Lès Bourg
09/2003 - 02/2012 : Conseiller vendeur/Responsable de rayon chez Castorama ? Viriat
02/2003 - 07/2003 : Conseiller vendeur chez Leroy Merlin sur Lyon
12/2001 - 01/2003 : Poseur menuisier chez Charmeil Agencement sur Chaveyriat
2001 - 2001 : Poseur menuisier chez Menuiseries Du Revermont sur Ceyzériat
2001 - 2001 : Poseur menuisier chez Menuiseries De L'ain sur Bourg-en-bresse

Langues

Français (Oral : courant / Ecrit : expérimenté)

Logiciels

Pack Office

Atouts et compétences

Commercial : Relation clients et fournisseurs: Conseil, orientation, vente aux particuliers et aux professionnels, gestion des conflits, litiges, SAV, négociation des prix, Animation brief, animations commerciales, participation aux salons, journées techniques

Organisation : Planification des tâches de travail Quotidiennes, Élaboration des plannings horaires, planification des transports organisation des plans de tournées

Gestion : Pilotage des tarifs, de la marge, des stocks, des commandes, des inventaires, de la démarque, Gestion de dossiers constructeurs, des devis, Suivi de la concurrence, analyse et développement du chiffre d'affaires Gestion d'un rayon d'environ 5000 références et un CA annuel de 2 500 000? gestion d'un secteur comprenant six départements, rapports d'activité

Management : Animation d'équipe (6 à 8 personnes), Entretiens de développement annuel

Produits : Salle de bain, revêtement De Sols, outillage, plomberie, sanitaires, Chauffage, isolation

Bâtiment : Charpente, menuiserie, Couverture, maçonnerie

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Bricolage : (agrandissement de maison : organisation, planification des livraisons, négociations des tarifs, enrichissement de connaissances et polyvalence) Sport : (Musculature et cardio)