

M. Florian
76780 elbeuf-sur-andelle



Né(e) le 11/03/1977
Réf: 801101047 - expert(e)

responsable d'agence

Objectifs

- mettre ? profit d'une entreprise mon leader chip dans le but d'obtenir de nouvelles parts de march? sur le secteur du BTP.

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur toute la région Haute Normandie avec une rémunération entre 2500 et 3000 €, dans le Batiment Second Oeuvre.

Formations

CAP / BEP

Expériences professionnelles

2007

RESPONSABLE D'AGENCE - ELORA (ELBEUF-SUR-ANDELLE - 76) - Cette soci?t? est un Bureau d'?tude sanitaire dont l'activit? consiste aux pr?l?vements, analyses, expertises, audits des r?seaux d'eau, d'air et de surfaces pour la recherche de souches de l?gionelle. - Responsable de la cr?ation de l'agence de Haute-Normandie, j'ai d?velopp? et prospect? un portefeuille clients tels que (AXIMA, ELYO Suez, CTP Environnement, APAVE, Conseil g?n?ral du 76, nombreuses cliniques, EHPAD, CCAS, office HLM, divers syndicats de copropri?t? mais aussi de nombreux industriels et collectivit?s sur les d?partements 76,27,28,78,95 et 92) - D?veloppement de l'activit? de 100 KE sur 5 mois d'activit? avec une marge brute de 38,2%.

2005

RESPONSABLE D'AGENCE - ESSEMES SERVICES (CLEON - 76) - Groupe BOUYGUES - Cr?ation de l'agence de Normandie : (effectif de 15 personnes / 2ans et 5 sous-traitants) - Les activit?s de cette agence sont :les travaux du second oeuvre du b?timent. Plus particuli?rement, le desenfumage naturel, la s?curit? incendie. - Les principales prestations propos?es sont: La v?rification et la maintenance des syst?mes de desenfumage. Les travaux d'installation de lanterneaux, asservissements, portes coupe-feu, ?crans de cantonnement et d?tection incendie. - Prospection et d?veloppement d'un portefeuille clients tels que (OPAC 76, OPHLM DU HAVRE, OPAC 14, LEGOUPIL INDUSTRIE, SMAC, ECIB, syndicats de copropri?t? ainsi que de nombreux industriels et collectivit?s de la r?gion Normandie) - D?veloppement de l'activit?. Exercice 2005 - 500 KE de C.A - exercice 2006 - 780 KE de C.A. d?but 2007 - 120 KE de C.A avec une marge moyenne brute de 36%.

2003

CHEF DE PROJET - ELAN (LE PLESSIS ROBINSON - 92) - Groupe BOUYGUES - Cette soci?t? ? pour activit? la ma?trise d'oeuvre de conception et d'ex?cution. - Les principales activit?s sont: La MOE et MOC des ?volutions t?l?com tels que (le Bi-bande, les extensions, l'U.M.T.S et l'E.D.G.E) du r?seau BOUYGUES TELECOM sur la r?gion IDF et r?seau national. - Responsable des ?volutions sur les sites de type DN, BSC en r?gion IDF et THS sur le r?seau national. (encadrement de 10 collaborateurs et 2 sous-traitants) - Conception des projets d'?volution et embellissement : pilotage des architectes, dessinateurs, bureau d'?tude et de contr?le ainsi que des charg?s de recherches immobili?res.

1997

CONDUCTEUR DE TRAVAUX - SADE CGTH (LES MUREAUX (78) - Groupe VEOLIA - Mission de r?alisation des travaux d'?volution des sites BOUYGUES TELECOM et CEGETEL sur les r?gions Ile de France, Normandie et r?seau national. - Responsable des travaux sur les sites BTS et DN, j'ai eu ? charge la phase de d?veloppement bi-bande sur 72 sites en Seine

et Marne. (encadrement de 10 personnes et 10 sous-traitants) - Suivi du march? : visite de chantier, devis, ?tude des co?ts (mat?riels et sous-traitances). - Commandes aupr?s de nos fournisseurs. - D?marchage aupr?s des ma?tres d'oeuvre, portefeuille d'environ 90 sites.

Langues

- anglais parl?: scolaire / ?crit: notions

Atouts et comp?tences

Gestion d'affaires : analyse des besoins humains et mat?riels, consultations des fournisseurs et sous-traitants, planification des diff?rentes phases de travaux selon les objectifs fix?s par le client.

Management : recrutement et management du personnel (cadres, responsable de chantier et techniciens)

Qualit? : suivi et gestion des affaires en ad?quation avec le plan d'assurance qualit? (ex: ISO 9001)

S?curit? : organisation des affaires en fonction des risques li?s ? la s?curit? du personnel. Mise en place d'un plan de pr?vention et autre PPSPS en fonction du PGC propre ? chaque affaire.

Gestion : pr?paration du budget annuel, suivi quotidien (analyse des co?ts afin d'assurer les marges). Facturation retard de r?glement, en cours client, relance jusqu'au traitement complet des dossiers.

March? public : consultation des appels d'offre, gestion des candidatures, montage des dossiers et suivi des attributions

Prospection : entreprises, ma?tres d'ouvrage, industriels, collectivit?s, organismes HLM et divers syndicats de copropri?t?

Proposition commerciale : apr?s avoir r?alis? les visites, ?tudes et analyses des diverses affaires, chiffrage de celles-ci en fonction des pi?ces administratives fournies par le donneur d'ordre (C.C.T.P et C.C.A.P).
(Expert)

Centres d'int?r?ts

- Informatique, tennis de table et jeux de plein air en famille