Né en 1972
38780 Oytier St Oblas
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1604140747

Responsable d'agence

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Rhone Alpes, dans l'Administration et juridique, les Services Commerciaux.

Formations

2014 Formation ADR 1.3
1991 BAC PROFESSIONNEL BUREAUTIQUE
1989 CAP-BEP BUREAUTIQUE

Expériences professionnelles

2012 -07/2015
Société BERT Responsable d'Agence Direction et animation équipe exploitation, chauffeurs, agent de quai. (45 personnes) - Etablissement du budget, réponse aux Appels d'Offres - Développement commercial, Réunion client, établissement de prix. (CA 8M€) - Animation IRP (DP) - Analyse de rentabilité quotidienne et hebdomadaire. - Mise en place nouveaux trafics clients. - Réorganisation volumétrie personnel ainsi que matériel.

2009 - 2012
Société MALHERBE Responsable d'Agence Site de Monteux - Direction et animation équipe exploitation, chauffeurs, agent de quai. (40 personnes) - Etablissement du budget, réponse aux Appels d'Offres (CA 5.5 M€) - Analyse de rentabilité quotidienne et hebdomadaire. - Animation IRP (DP, CE, CHSCT) - Mise en place nouveaux trafics clients. - Réunion client, établissement de prix. - Organisation volumétrie personnel ainsi que matériel. Directeur d'Exploitation Site de St Pierre de Chandieu - Direction et animation équipe exploitation, chauffeurs, agent de quai. (30 personnes) - Gestion multisite transport et logistique - Etablissement du budget - Animation IRP (DP, CHSCT) - Analyse de rentabilité quotidienne et hebdomadaire. - Mise en place nouveaux trafics clients. Réunion qualité client. - Organisation volumétrie personnel ainsi que matériel. - Gestion Sous traitants, SAV, Emballages, Saisie, retour de tournée

2006 – 2008
Société AXE FROID - Directeur d'Exploitation - Direction et animation équipe exploitation, chauffeurs, agent de quai. (110 personnes) - Analyse de rentabilité quotidienne et hebdomadaire. - Mise en place nouveaux trafics clients. Réunion qualité client. - Organisation volumétrie personnel ainsi que matériel. - Gestion Sous traitants, SAV, Emballages, Saisie, retour de tournée

2000 – 2006
Société ACR LOGISTICS Responsable Activités Préparation - Chargement - Mise en place process client, gestion productivité et administrative des équipes, reporting client. Responsable Exploitation Affrètement - Gestion et optimisation complète des moyens propres et externes. (40 personnes) - Mise en place des nouveaux clients. - Rentabilité Parc et sous-traitant. - Réunion qualité client. - Gestion quais. Responsable Affrètement - Mise en place des moyens externes. - Négociation tarifaire avec les sous-traitants. - Recherche de fret de retour véhicules. - Mise en place de nouveaux flux clients avec appel aux moyens externes. - Remplacement du Responsable Exploitation avec gestion complète

1998 - 2000

Société T.F.A. Responsable Exploitation - Gestion complète des chauffeurs et du matériel. (20 personnes) - Mise en place et négociation tarifaire des moyens externes. - Gestion du quai. - Analyse de rentabilité quotidienne et hebdomadaire. - Mise en place nouveaux trafics clients. - Réunion qualité client. 1996 - 1998 Société EXEL LOGISTICS - Responsable Lignes et Affrètement - Gestion des moyens propres et externes. (20 personnes) - Création de ligne avec livraisons directes. - Appel clients pour annonce volumes. - Mise en place et négociation tarifaire des moyens externes. - Calcul de rentabilité de l'affrètement au quotidien. 1989- 1996 Société T.F.E. Exploitant Affréteur - Mise en place du portefeuille sous-traitant et des moyens externes. - Analyse quotidienne de la rentabilité externe et groupe. - Remplacement au poste planning volume (annonces agences et clients ainsi que la mise en avant des lots importants). Adjoint au chef de Quai - Gestion de l'équipe de quai et des volumes en étroite collaboration étroite avec l'exploitation et la saisie. Remplacement du chef de quai lors de son absence. Exploitant - Gestion des heures de départs des navettes nationales et régionales. - Suivi des volumes pour affiner le planning mis en place. Apprenti en alternance - Traitement des demandes de récépissés émargés, factures litiges. - Remplacement aux postes de S.A.V. local, régional et national.

Atouts et compétences

-□Etablissement du budget, réponse aux Appels d'Offres
-□Développement commercial, Réunion client, établissement de prix. (CA 8M€)
-□Animation IRP (DP)
-□Analyse de rentabilité quotidienne et hebdomadaire.
-□Mise en place nouveaux trafics clients.
-□Réorganisation volumétrie personnel ainsi que matériel.
-□Réunion client, établissement de prix.
-□Organisation volumétrie personnel ainsi que matériel
-□Gestion Sous traitants, SAV, Emballages, Saisie, retour de tournée
-□Négociation tarifaire avec les sous-traitants.
-□Recherche de fret de retour véhicules.
-□Mise en place de nouveaux flux clients avec appel aux moyens externes.
-□Remplacement du Responsable Exploitation avec gestion complète
-□Analyse de rentabilité quotidienne et hebdomadaire.
-□Mise en place nouveaux trafics clients.
-□Gestion des moyens propres et externes. (20 personnes)
-□Création de ligne avec livraisons directes.
-□Appel clients pour annonce volumes.
-□Mise en place et négociation tarifaire des moyens externes.
-□Calcul de rentabilité de l'affrètement au quotidien
-□Mise en place du portefeuille sous-traitant et des moyens externes.
-□Analyse quotidienne de la rentabilité externe et groupe.
-□Remplacement au poste planning volume (annonces agences et clients ainsi que la mise en avant des lots importants).
-□Gestion de l'équipe de quai et des volumes en étroite collaboration étroite avec l'exploitation et la saisie. Remplacement du chef de quai lors de son absence
-□Gestion des heures de départs des navettes nationales et régionales.
-□Suivi des volumes pour affiner le planning mis en place.
-□Traitement des demandes de récépissés émargés, factures litiges.
-□Remplacement aux postes de S.A.V. local, régional et national.
(Expert)