

Notre client est un acteur majeur dans le domaine des parements de façade.

Il conçoit, fabrique et commercialise différentes gammes de produits innovants assurant le revêtement et l'isolation (thermique/hygrométrique) par l'extérieur des bâtiments résidentiels et tertiaires.

La société recrute un(e):

CHEF DES VENTES NATIONALES H/F

**CHEF DES VENTES NATIONALES H/F Ref 573477**

Votre Mission :

Rattaché(e) au PDG, vous êtes responsable du développement des ventes et de la rentabilité de la société.

En collaboration avec la Direction Générale, vous préconisez les grands axes de développement de l'entreprise.

Vous managez une équipe en place d'une dizaine de Délégués Commerciaux Terrain (vente directe à l'installateur et prescription auprès de bureaux d'études, architectes, promoteurs, collectivités...).

Vous fixez les objectifs, animez les réunions commerciales, accompagnez vos collaborateurs sur le terrain (2/3 jours par semaine).

Vous vous assurez de la qualité du reporting, organisez les entretiens individuels et vous assurez de la bonne montée en compétence de chacun.

Vous êtes le garant des bonnes relations commerciales avec les plus gros comptes de l'entreprise.

Votre Profil :

De formation supérieure, vous avez une solide expérience d'encadrement commercial dans le domaine du bâtiment (industriel du second-oeuvre de préférence).

Charismatique, ambitieux(se), exigeant(e) et doté(e) d'un excellent tempérament commercial, vous êtes reconnu(e) pour vos qualités de Manager.

Contact Michael Page :

Référence de l'annonce : VVDE573477  
Contrat CDI

Votre candidature sera transmise à Vincent Decitre

**Référence**

10091312190

**Date de publication**

13/09/10

**Entreprise**

Michael Page

**Région**

France

**Ville**

**Secteur**

Services Commerciaux

**Type de contrat**

- Temps plein  
- CDI