

Filiale d'un groupe industriel mondial (45 milliards d'euros de CA), notre client est une société à taille humaine (75 collaborateurs, 30 millions d'euros de CA) qui fabrique et commercialise des équipements de sécurité incendie dans le secteur tertiaire et dans l'industrie.

Dans un contexte d'évolution en interne, nous recherchons pour notre client un(e) :

TECHNICO COMMERCIAL H/F

**TECHNICO-COMMERCIAL(E) PRESCRIPTEUR DÉTECTION INCENDIE H/F Ref
VVDE576579**

Votre Mission :

Rattaché(e) au Directeur des Ventes, vous êtes responsable du développement de l'activité sur votre secteur géographique (29-22-56-50-14-61-35-53-72-41-45-44-49-37-36-18-79-86).

Vous êtes le garant du développement des ventes, de l'évolution de votre portefeuille de clients et de la rentabilité de vos affaires.

Vous vous présentez comme nouvel(le) interlocuteur(trice) auprès des clients existants et détectez les nouveaux projets à venir.

Vous effectuez une prescription auprès des bureaux d'études, architectes et utilisateurs (industriels, collectivités...) afin d'identifier les grands projets en amont.

Vous animez un réseau de distributeurs partenaires, effectuez des formations produits, mettez en place des offres promotionnelles afin de dynamiser les ventes.

Vous êtes l'interlocuteur(trice) des installateurs nationaux implantés sur votre région et serez amené(e) à négocier et gérer des grands projets avec ces derniers.

Vous effectuez une veille active du marché et remontez des informations stratégiques auprès de votre hiérarchie.

Votre Profil :

De formation supérieure technique ou commerciale, vous avez une expérience d'au moins 3 ans dans la vente d'équipements et de solutions de détection incendie.

Cette expérience a pu être acquise auprès d'installateurs, distributeurs ou fabricants.

Votre hauteur de vue, votre capacité à gérer des relations avec des interlocuteurs variés, vos qualités d'animateur et votre dynamisme commercial seront des atouts pour réussir cette mission.

Rémunération environ 50 K€ + participation + véhicule de fonction + téléphone portable + ordinateur portable.

Contact Michael Page :

Votre candidature sera transmise à Vincent Decitre
Localisation de l'emploi : Pays de Loire - Grand Ouest (19 dep)
Contrat CDI

Référence

11010714240

Date de publication

07/01/11

Entreprise

Michael Page Advertising

Région

France

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI

