



TECHNICO-COMMERCIAL H/F

Rhône-alpes

La société RUGOTECH, créée en 1987, leader de la préparation mécanisée de sols industriels, réalise du décapage de sol par les techniques de grenailage, rabotage, ponçage, fraisage.

Les implantations régionales (Toulouse, Aix-en-Provence, Lyon, Nantes, Paris, Lille) permettent de couvrir l'ensemble du territoire national.

Dans le cadre de l'accroissement de notre activité, nous recherchons :

TECHNICO-COMMERCIAL H/F

Votre mission :

Au sein de cette entreprise, vous aurez les responsabilités suivantes :

- Prospector,
- Etablir des devis
- Négocier et assurer la prise de commande ainsi que les délais de paiement
- Mettre en place l'organisation des chantiers et en assurer le suivi.
- Encadrer le personnel d'exécution

Votre Profil :

Vous êtes issu d'une formation type Bac+2 ou vous possédez une expérience terrain équivalente. Vous justifiez d'une expérience de 1 à 2 ans dans le BTP.

Vous avez le sens commercial, technique et vous aimez prendre des commandes.

Vous êtes disponible immédiatement.

Conditions d'emploi :

Type de contrat : CDI. Temps complet.

Poste basé à St Genis Laval (69).

Rémunération : Fixe (1500 euros net environ suivant capacité)

Avantages : pourcentage sur les ventes + prime à objectif atteint + intéressement annuel aux résultats de la société + véhicule fourni pour vous déplacer sur votre secteur :

01.03.07.21.26.38.39.42.43.63.69.71.73.74.58.89

Référence

13120312280

Date de publication

03/12/13

Entreprise

Rugotech

Région

Rhône-alpes

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI