Ingénieur chargé d'affaire (H/F) - Lagny-sur-Marne

Lagny-sur-marne, Ile-de-france

Référence
23052914410

Date de publication
29/05/23

Entreprise
Harry Hope

Région
Ile-de-france

Ville
Lagny-sur-marne

Secteur
Ingénierie

Type de contrat
- Temps plein
- CDI

Harry Hope, cabinet de recrutement accompagne candidats et entreprises dans leurs recherches des meilleures opportunités en France et à l'international. Afin de mieux répondre à vos enjeux, tous nos consultants sont spécialisés par secteur d'activité et zone géographique.

Mon client est un acteur majeur fabricant de solutions flexibles métalliques sur spécifications clients destinées au transfert sécurisé de fluides et d'énergie dans l'industrie (nucléaire civil, ferroviaire, chimie, oil & gas...) - un/e :

Ingénieur chargé d'affaire (H/F) - Lagny-sur-Marne

Votre mission :

Prise en charge commerciale des projets clients
- Répondre aux appels d'offres
- Analyser et diagnostiquer les besoins du client ; clarifier toutes les données d'entrée nécessaires au lancement des études techniques
- Déterminer, en lien avec la direction technique, les solutions les mieux adaptées
- Élaborer le chiffrage commercial et rédiger l'offre commerciale
- Présenter l'offre et la solution technique retenue ; la promouvoir auprès du client
- Assurer la négociation commerciale
- Une fois la commande enregistrée, assurer le suivi du bon traitement interne de la commande, jusqu'à la livraison au client, dans le respect des objectifs de coûts, qualité et délai.

Veille technologique et commerciale / développement parts de marché :
- Assurer une veille produits dans les domaines d'activité de l'entreprise
- Mettre en oeuvre des actions commerciales ciblées en phase avec la stratégie de l'entreprise, visant à fidéliser et développer le portefeuille de clients clés (ex. des salons professionnels)
- Participer à des forums ventes au sein du groupe.

Des déplacements ponctuels sont à prévoir, de façon ciblée et coordonnées, principalement auprès de nos comptes clients clés (ou potentiels clients clés), en France.

Votre Profil :

Bac+5 ou Bac+2/3 de formation ingénieur ou technicien avec première expérience significative dans l'industrie (formation initiale à dominante génie mécanique, thermique, ou mécanique des fluides);

Vous disposez d'une expérience en tant que Chargé(e) d'affaires commercial et/ou Technico-commercial(e), idéalement dans des secteurs en lien avec la tuyauterie industrielle, la robinetterie industrielle, la chaudronnerie, Ou bien, vous êtes issus d'un bureau d'étude ou d'un service ingénierie, et vous désirez mettre vos compétences techniques au service de la vente de solutions spécifiques réalisées sur spécifications clients, dans des domaines exigeants de l'industrie nucléaire, ferroviaire, de la chimie... c'est avant tout votre tempérament et votre goût pour les challenges que nous saurons prendre en compte et nous vous formerons à la mission commerciale

Maitrise de l'anglais: écrit, lu et parlé

Conditions d'emploi :

Contrat : CDI
A la clé :
avantage en nature d'un véhicule de fonction 5 places, téléphone, PC portable
rémunération fixe + variable
tickets restaurant, mutuelle
participation aux bénéfices de l'entreprise
télétravail possible à raison de 2 jours/semaine après une période de formation

Lieu : Lagny-sur-Marne (77)