

Filiale d'un groupe indépendant fortement implanté dans le Sud Ouest et spécialisée dans les travaux publics, notre client intervient sur des projets de métallerie, chaudronnerie, serrurerie, protection urbaine, etc...

Il recherche un(e):

RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL H/F :

RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL H/F Ref VPLC532552

Votre Mission :

Le(la) candidat(e) aura pour mission d'identifier en amont des projets auprès des donneurs d'ordres et des prescripteurs (mairies, collectivités, architectes) dans les travaux de serrurerie et de métallerie, sur le secteur de la Gironde.

Il(elle) est responsable du développement et de la stratégie commerciale de la société, et doit identifier les opportunités de développement de nouveaux produits.

Il (elle) est chargé(e) d'établir un premier contact avec les futurs clients et de conceptualiser leurs besoins, afin de les retranscrire pour permettre aux chargés d'affaires de chiffrer les dossiers et de proposer des solutions adaptées.

Il (elle) est chargé(e) de suivre les affaires après la signature, aussi bien au niveau commercial qu'administratif ; et cela jusqu'au règlement.

Votre Profil :

Plus qu'une formation, c'est une véritable expérience qui est demandée.

Le(la) candidat(e) bénéficie d'une expérience commerciale confirmée d'au minimum 5 ans dans un secteur similaire.

Il doit avoir une bonne vue d'ensemble des circuits décisionnels dans le secteur, et en connaître les acteurs. (prescripteurs, collectivités, industriels, sociétés TP).

Contact Michael Page :

Votre candidature sera transmise à Pierre Lacazedieu

Référence

7031910390

Date de publication

19/03/07

Entreprise

Michael Page

Région

Nouvelle-aquitaine

Ville

Secteur

Services Commerciaux

Type de contrat

- Temps plein
- CDI