

Né le 17/06/1968

13530 Trets

Plus de 10 ans d'expérience

Réf : 912151021

Directeur de projets et développement - btp

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Bâtiment.

Formations

2007 :

formation techniques de ventes et marketing

2002 :

formation technico commerciale rené brisach/ sainte maxime + bts génie climatique (options b)

1986 :

cap/bep monteur en équipement technique du bâtiment installations sanitaires

Expériences professionnelles

2007 - 2009 :

Chef / Cheffe de secteur commercial

directeur développement national (g.o / retail / t.c.e) contra engineering etcogeba eib (groupe master invest) mission développement recruter et former les chargés d'affaires ; orienter et détecter les opportunités de croissance et mettre en avant les nouveaux projets/marchés/clients et partenaires ; montage des dossiers ; négociation et mise en place des contrats de partenariat. mission commerciale appliquer, organiser, animer et coordonner la politique commerciale de l'entreprise ; soumettre un budget de fonctionnement commercial ; garantir l'aboutissement des contrats dans le cadre des objectifs définis par la direction ; analyser les études pour identifier les évolutions de la clientèle, du marché et le positionnement de l'entreprise ; identifier les cibles commerciales pertinentes et proposer des objectifs ; déterminer la nature et les volumes des projets lancer, maintenir ou abandonner pour assurer l'objectif financier de l'entreprise.

2005 - 2007 :

Directeur / Directrice d'agence locale du pôle emploi

responsable développement / chef de projet groupe dasa korus / agence d'aix en provence gestion portefeuille clients/ développement / déploiement retail et tertiaire (16 départements) paca lr responsable technique d'antenne groupe dasa korus / agence de nice études et réalisation travaux secteur bancaire et enseignes nationales gestion d'une équipe de 4 conducteurs de travaux gestion administrative et financière de l'agence; gestion commerciale report direction régionale

2000 - 2005 :

Chef / Cheffe de projet du BTP (architecte)

chef d'entreprise esterel creations mandelieu la napoule (06) création en d'une entreprise générale du bâtiment tce (spécialisée dans la rénovation de villas et d'appartements / constructions de petits ouvrages sur la région de cannes) * gestion d'une équipe de 9 salariés et d'équipes de sous traitants. * gestion commerciale étude et avant projet après métré, conception plans techniques et offre de prix. * gestion administrative et financière en collaboration avec expert comptable. * gestion des plannings, suivi des travaux en relation directe avec chef d'équipe. maîtrise du budget, respect des délais d'intervention, contrôle qualité des travaux effectués, réception

travaux. * gestion commandes fournisseurs, négociations tarifaires.

1991 - 2000 :

technico commercial cheminées rene brisach mandelieu la napoule (06) * service commercial prospection clientèle, étude technique des installations, offre de prix. * suivi des travaux en cours (acquisition technique en collaboration avec le service pose). * réception des ouvrages réalisés, encaissement, contrôle qualité. * fidélisation clientèle par relationnel et présence sur le terrain (foires, maisons en construction, gestion des permis de construire, parrainage)

1987 - 1990 :

attaché commercial maisons minor / groupe moulet nantes * commercialisation de maisons individuelles, prospection commerciale et foncière. * montage financier client et banque en collaboration avec service administratif. * suivi commercial et technique, réception des travaux en présence conducteur de travaux.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Parfaite maîtrise de l'outil informatique: ----- Microsoft Office -----
E.bat, Planit, Auto Cad, Word, Works, Excel, Internet Explorer, MS Project, Outlook Express