

Né le 02/04/1980
34600 Bédarieux
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1311190945

Metreur - charge d'affaires

Objectifs

Mettre à votre service mon sens des responsabilités, mon organisation et mon savoir faire.

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

Expériences professionnelles

02/2012 :

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en vérandas auprès des particuliers

verandalux (menuiseries pvc et aluminium) poste occupé vrp conseiller clientèle animateur de stand estimation des travaux réaliser suivie et relance clientèle secteurs d'activités pose de vérandas, de menuiseries pvc et aluminium, de portail et clôtures et de stores les galeries marchandes, les marchés, ainsi que les salons et foires d'expositions clientèle de particuliers

04/2011 - 02/2012 :

Chargé / Chargée d'emploi en entreprise de travail temporaire

missions d' intérim

06/2010 - 03/2011 :

Prospecteur monteur / Prospective monteuse en opérations immobilières

planete habitat (rénovation de l'habitat) poste occupé vrp démarchage et prospection en porte porte clientèle diagnostic des travaux réaliser relevés métriques sur place établissement des devis et relance auprès de la clientèle signature des commandes de travaux secteurs d'activités ravalement de façades tous supports isolation de combles

03/2008 - 05/2010 :

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en ravalement de façades auprès des particuliers

cote face (rénovation de façades) poste occupé métreur chargé d' affaires développer le service copropriété diagnostic des travaux réaliser relevés métriques sur place établissement des devis et relances signatures des commandes de travaux suivi technique, administratif et financier des chantiers la facturation négociations avec les sous traitants

07/2007 - 11/2007 :

Etanchéiste

asseline (finition du bâtiment) poste occupé métreur chargé d' affaires diagnostic des travaux réaliser relevés métriques sur place établissement des devis et relances suivi de marchés d'entretien sur bordereaux

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Prise en charge d'un portefeuille client existant et développement.

Participation active au développement de la clientèle.

Diagnostiquer les travaux à réaliser, relevés métrique, estimation et établissement du devis.

Conseiller la clientèle suivant ses besoins, son budget et ses attentes.

Assurer les Rendez vous clients et les différents intervenants du projet.

Suivie et relance de la clientèle, signature des commandes de travaux.

Suivie administratif, financier, optimisation et rentabilité des chantiers jusqu'à la facturation.

Centres d'intérêts

Piscine, vélo, marche, pêche.